



# Finanzierungs- und Rechtsfragen im Nahen- und Mittleren Osten

# GESCHÄFTSMODELL MEGGER

- Ca. 80 Mio Umsatz
- 80% Export
- 15 bis 20 Mio in der Region



**Megger**<sup>®</sup>

Finanzierungs- und Rechtsfragen  
im Nahen- und Mittleren Osten

VISION  
INDUSTRY  
ADVERTISING  
BUSINESS  
PROJECT  
IDEA  
QUALITY  
SUCCESS  
TARGET  
JOBS  
MANAGEMENT  
DEVELOPMENT  
INNOVATION  
DATA  
FINANCE  
**RISK**

TIME  
TARGET  
QUALITY  
DATA  
INDUSTRY  
CUSTOMER  
STRATEGY  
VISION  
MOTIVATION  
PLAN  
PROMOTION  
BRAND  
IDEA  
TARGET  
CAREERS  
MANAGEMENT  
JOB PLAN  
CREATIVITY  
EDUCATION  
STRATEGY  
JOB  
SUCCESS  
BUSINESS  
TARGET  
CAREERS  
MANAGEMENT  
JOB PLAN



## RISIKEN

- Zahlungssicherung
- Währungssicherung
- Transport
- Länderrisiko



**Megger**<sup>®</sup>

## RISIKEN

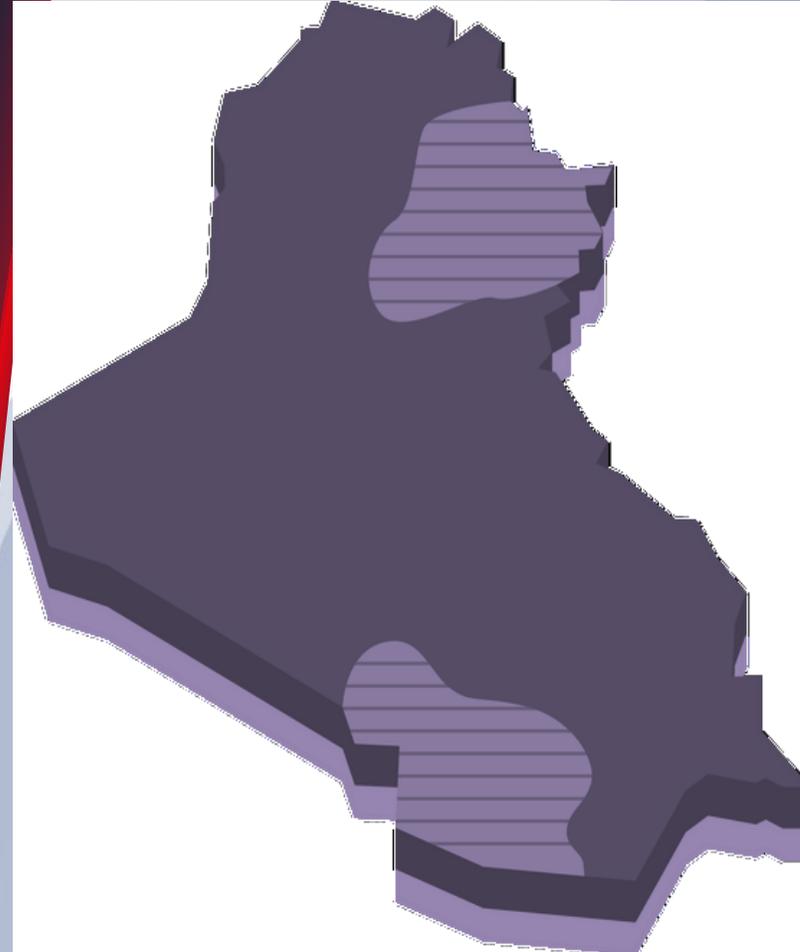


Beispiel  
**IRAK**

- Größter Auftrag in der Firmengeschichte
- 80 Messwagen
- 15 Mio Euro
- L/C
- Konditionen



**M**egger<sup>®</sup>



**IRAK**

# RISIKEN



## Beispiel SAUDI ARABIA

- Lieferkonditionen
- Laufzeit
- Währungsrisiko
- Sicherung



**M**egger<sup>®</sup>



0 4 2

## RISIKEN



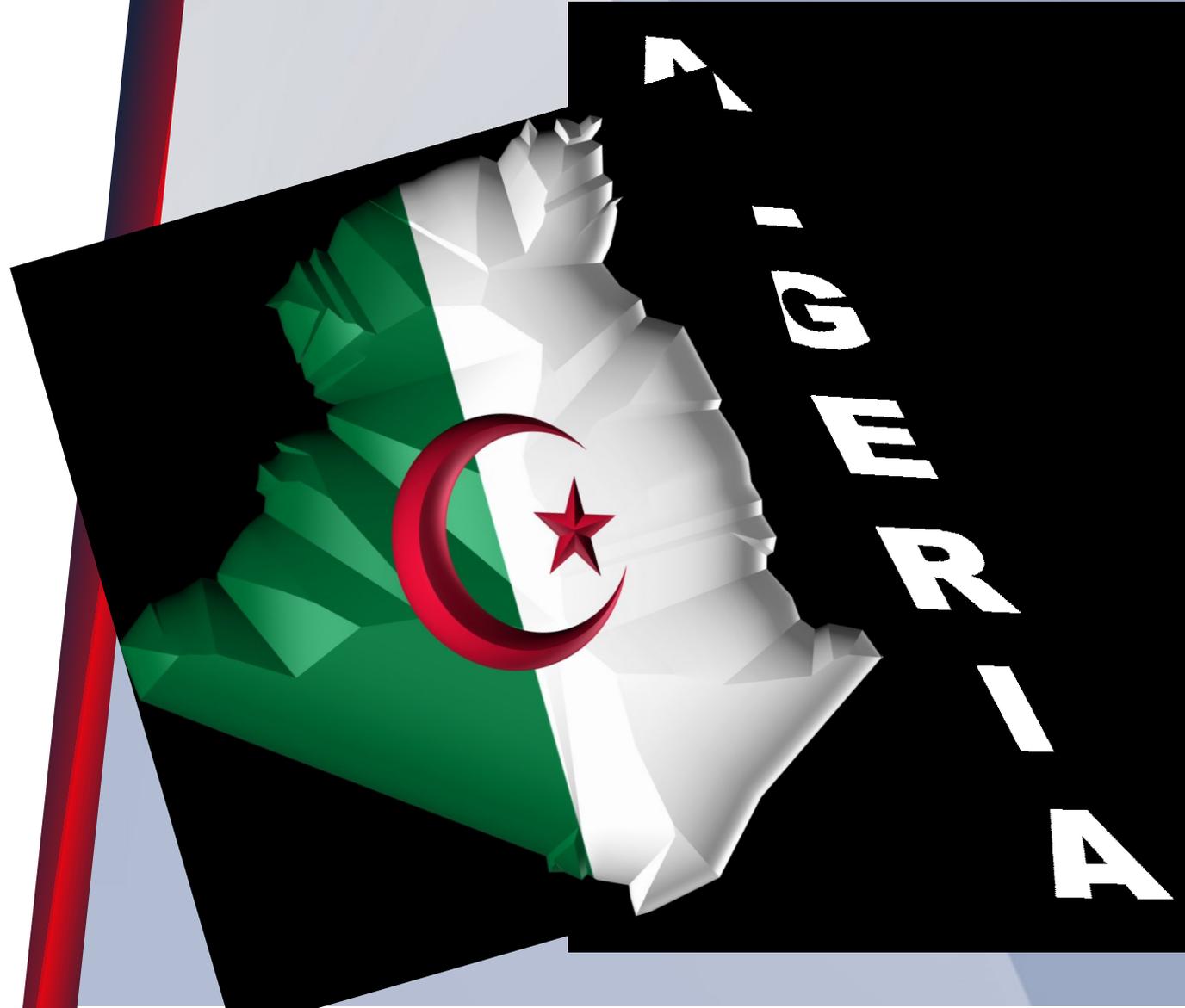
Beispiel

## ALGERIEN

- Zahlungssicherung mit L/C
- Wahrung nicht konvertierbar
- Wahrung nicht sicherbar



**M**egger<sup>®</sup>



## RISIKEN



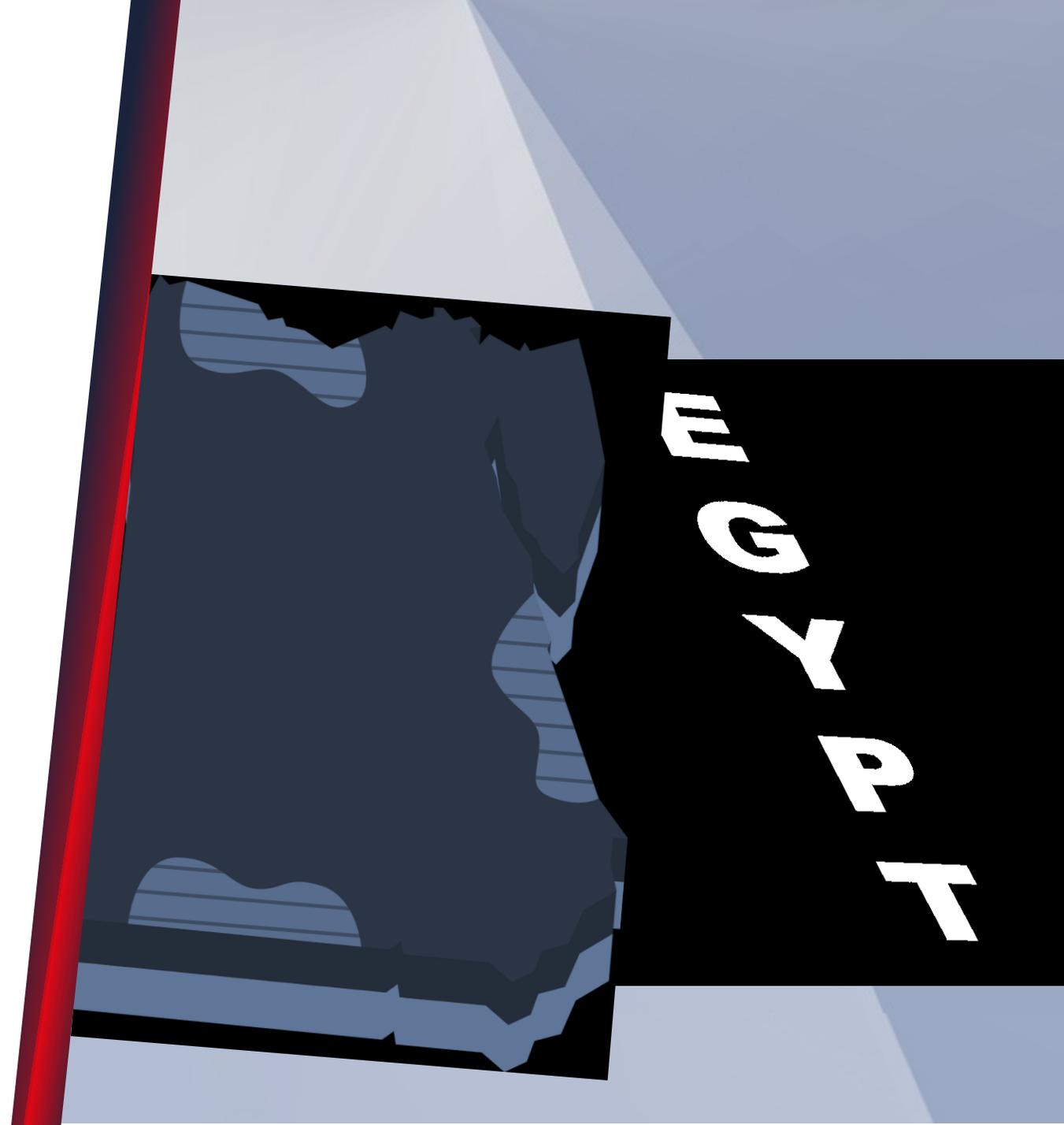
Beispiel

# ÄGYPTEN

- Devisenzwangsbewirtschaftung
- L/C Erstellung
- Keine Anzahlungen möglich

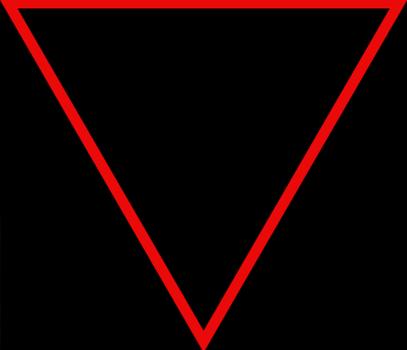


**M**egger<sup>®</sup>





# DANK



**Friedrich Enkert**

VP Global Sales CI  
MD Megger Germany GmbH

[friedrich.enkert@megger.com](mailto:friedrich.enkert@megger.com)

+49 9544 68 7141

+49 172 8686 630

Megger Germany GmbH  
Dr.-Herbert-Iann-Str. 6  
96148 Baunach, Germany

