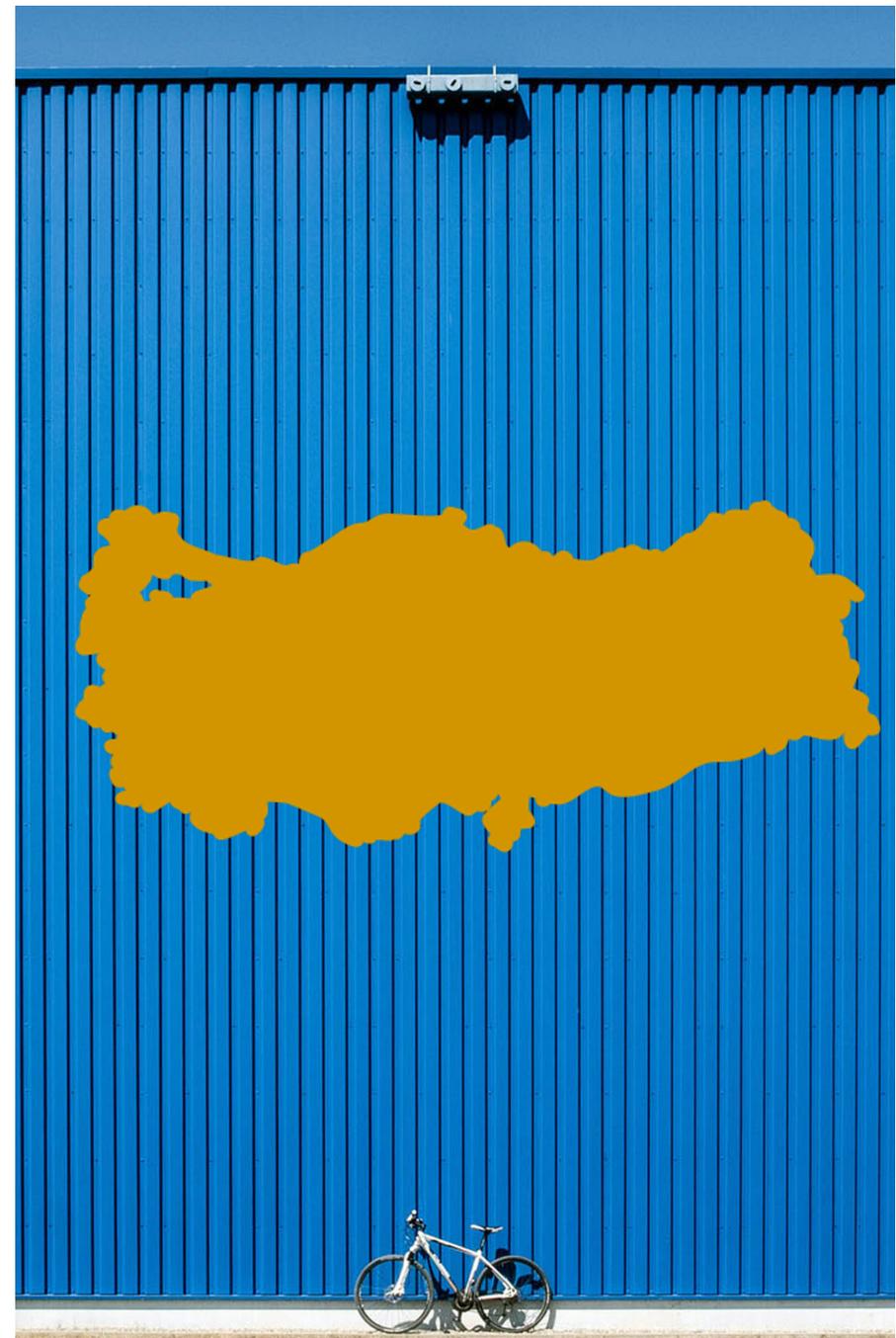


Wirtschaftstag Türkei NUMOV & AKA

27 September 2023



Thesen

DIE TÜRKEI IST ENORM WICHTIG FÜR DIE DEUTSCHE EXPORTWIRTSCHAFT

DIE TÜRKEI WIRD NIE LANGWEILIG.

DIE AKA KENNT DIE TÜRKEI UND WEISS MIT HERAUSFORDERUNGEN UMZUGEHEN

Euro - Türkische Lira (EUR - TRY) Chart

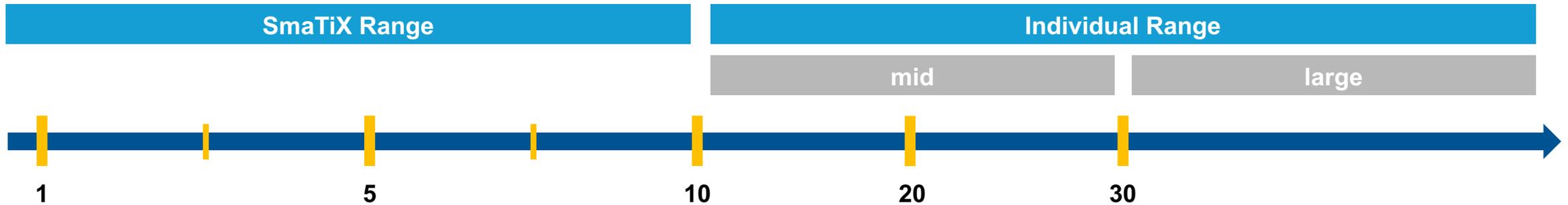
Intraday 1 Woche 1 Mon. 3 Monate 6 Mon. 1 Jahr 3 Jahre **5 Jahre** Max



SmaTiX > Mid-Sized > Large Transactions

smatiX SMALL TICKET EXPRESS AKA BANK

17 starke Gesellschafter



SmaTiX – die Innovationsplattform der AKA



UNSERE VISION: EXPORTFINANZIERUNG EINFACH, SCHNELL UND DIGITAL

SmaTiX (**Small Ticket EXpress**) ist die Online-Antragsstrecke der AKA für ECA-gedekte Bestellerkredite. Gebaut 2018 mit dem Ziel, kleinvolumige Finanzierungen für Auftragswerte bis 10 Mio. EUR oder USD schlank und digital abzuwickeln.

Auf SmaTiX werden Finanzierungsanfragen in 4 intuitiven Schritten eingegeben. Der Exporteur erhält eine unmittelbare Rückmeldung zu seiner Anfrage – und bei Erfüllung bestimmter Rahmenvorgaben sogar eine unverbindliche Finanzierungsindikation in Echtzeit, ganz einfach auf Knopfdruck.

Die kontinuierliche Erweiterung der SmaTiX-Lösung, auch über die D-A-CH-Region hinaus, ist ein klares Ziel der AKA. Dank der fortlaufenden Aktualisierung der Importländer und die europäische Erweiterung der auswählbaren ECAs wird SmaTiX auch in Zukunft neue Impulse setzen und smarte Finanzierungslösungen für Exporteure und Importeure schaffen.

Unser SmaTiX Bestellerkredit kann genutzt werden für Exporte ...

- ...mit Auftragswerten zwischen 1 Mio. und 10 Mio. EUR oder USD
- ...an Käufer in über 80 Ländern
- ...mit Finanzierungslaufzeiten zwischen 3 und 8,5 Jahren



komplett **digitale Antragsstrecke** mit transparenten Eingangskriterien



Generierung von Finanzierungsindikationen für viele Länder zum **sofortigen Download**



schnelle Abwicklung durch **innovative Schnittstellen und Services** (EH click&cover, eKYC und IDnow)



schlanke Strukturen und **Schnelligkeit** in den Entscheidungsprozessen



von der Anfrage bis zur Kreditvergabe – alles **aus einer Hand**

Die Kreditanfrage in SmaTiX erfolgt einfach, schnell und digital

CUSTOMER JOURNEY DES EXPORTEURS

Ausfüllen der SmaTiX
Antragsstrecke in nur **15 Min.**



Nach Abstimmung mit dem Importeur fordern Sie über SmaTiX das **Angebot** an. Dieses geht Ihnen **nach Kreditgenehmigung und KYC Prüfung innerhalb weniger Wochen** zu (bei Vorliegen aller Informationen).



Für über **50 Länder** erstellt SmaTiX einen **indikativen Finanzierungsvorschlag in Echtzeit**. In den übrigen Fällen erhalten Sie eine Indikation der AKA **binnen 48h**.



Nach **Abschluss des Kreditvertrags** kümmert sich die AKA zuverlässig um die **termingerechte Auszahlung** an Sie (i.d.R. **Direktauszahlung** an den Exporteur), sowie um die weitere Abwicklung mit dem Importeur.

Anfragen sind über die **Gesellschafterbank** oder einen **eigenen Exporteurszugang** möglich.

Worauf kommt es an?

RAHMENBEDINGUNGEN BEI SMATIX

Was geht?

- ✓ Auftragswerte EUR/USD 1-10 Mio.
- ✓ Finanzierung von bis zu 85% des Auftragswerts und 100% des ECA-Entgelts
- ✓ Mindestens 15% Anzahlung vor Lieferung
- ✓ Investitionsgüter (Maschinen, Fahrzeuge, Produktionsanlagen)
- ✓ Zulieferungen aus dem Ausland gemäß 49%-Plus-Regel
- ✓ Rückzahlung 6 Monate ab Lieferung / Betriebsbereitschaft

Was geht nicht?

- ✗ Betriebsmittelfinanzierung für den Exporteur
- ✗ Zeitdruck (4 bis 6 Monate ab Anfrage einplanen)
- ✗ Staatliche Besteller / Mehrere Garantien
- ✗ Militärische Güter, Gebrauchte Güter (Ausnahmen), Verbrauchsgüter, komplexe Projektfinanzierung
- ✗ Komplexe Sicherheiten, dingliche Besicherung
- ✗ Rückzahlung übersteigt Lebensdauer des Investitionsguts

... in der Türkei?

- Das Geschäftsmodell des Abnehmers zu verstehen
- Wo macht der Kunde seine Umsätze? (Exporte)
- Wie macht der Kunde seine Umsätze? (Devisen)
- Dekret 32 ausreichend würdigen



Notwendige Informationen

- › Financials: Jahresabschlüsse der letzten 3 Jahre, Zwischenzahlen, Bankenspiegel
- › Business Plan: Unternehmenspräsentation, Geschäftsmodell und Planrechnung
- › KYC: Registerauszug, Articles of Association, Business License, Shareholder Chart...
- › Sonstiges: ESG-Infos



Quick-Risk-Check

- Eigenkapital-Quote >20%
- Auftragswert < 50% des EK
- Unternehmen besteht seit mindestens 5 Jahren
- Keine operativen Verluste in den letzten 3 Jahren

Dies sind keine formalen Ausschlusskriterien.

Danke schön!

Sebastian Ricken

VP Digital Export Finance

Tel.: +49 69 29891 - 196

sebastian.ricken@akabank.de

AKA Ausfuhrkredit-Gesellschaft mbH

Große Gallusstrasse 1-7

60311 Frankfurt

